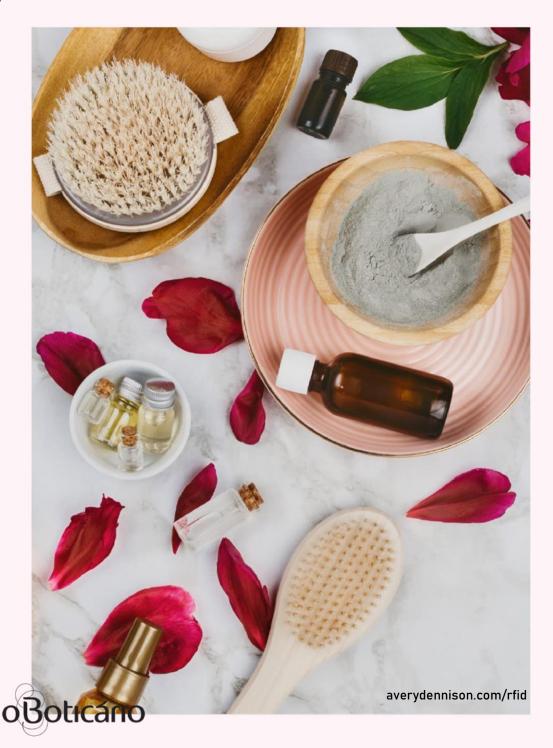
Grupo Boticário (ボチカリオ・グループ)、

エイブリイ・デニソン製 RFID を採用

Ernst & Young (EY)社が RFID の魅力を説く

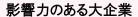
お客様を第一に考えて行うコラボレーション、化粧品に特化した RFID に関する専門知識によりエイブリイ・デニソンはブラジルの化粧品業界初の RFID パートナーとなりました。





Grupo Boticário、エイブリィ・デニソン製 RFID を採用 EY 社が RFID の魅力を説く

ボチカリオ・グループは、複雑化するサプライチェーン全体のトレーサビリティを求め、EY 社の協力の下 2018 年に 6 ヶ月間 RFID のテストを実施しました。 6 ヶ月のテストで欠品を 97%削減、ゴーストストックを 50%以上特定、人件費を 14%削減、および収益が増加したことにより、自社ブランドの 1 つにおいて RFID の導入を開始、さらなる展開を続けています。



ボチカリオ・グループは、ブラジルで2番目 の規模を誇る化粧品メーカーであり、 oBoticário(オ・ボチカリオ)、Eudora(ユー ドラ)、quem disse berenice?(ケン・ディッ シ、ベレニス?)、The Beauty Box(ザ・ビュー ティ・ボックス)、Multi B(マルチ B)の 5 つ のブランドを持つ世界最大の美容フランチャ イズネットワークです。同社は、ブランド直営 店やオンラインチャネルやダイレクト販売や その他の小売業者とのパートナーシップを含 むサプライチェーンを運営しています。ボチ カリオ・グループは 1977 年に設立され、今 では12か国に事業展開しており、成長し続 けています。ブラジル国内にある2か所の 工場では年間約3億3500万個のアイテ ムを生産し、毎日 100,000 個のアイテムを 出荷し、ブラジル国内外にある約 9,000 の 販売拠点に在庫を供給しています。

RFID 導入に最適なタイミング

サプライチェーンの管理は、化粧品メーカーにとって最大の課題であり、ボチカリオ・グループが中南米および米国で2桁成長を遂げる中で一番の課題となっていました。特に日々発生する問題として、在庫の可視性が低いことによる欠品や高いロス率、遅延や需要計画担当者の不正確なデータが問題視されていました。

ボチカリオ・グループは、サプライチェーンが拡大し複雑化することへの対応、および会社の成長に向けての投資を行う中でサプライチェーンの最初から最後までアイテムレベルのトレーサビリティを提供できるデジタルサプライチェーン管理システムに移行するには今が最適のタイミングであると判断しました。そこで、プロジェクト管理を担うグローバルコンサルティングファームである EY 社を雇い、ニーズに最適なテクノロジーの調査に乗り出しました。

赤外線、超音波、画像認識および 2D バーコード・ビジュアル ID などの選択肢を検討した後、EY 社とボチカリオ・グループは、ニーズを満たす可能性が最も高いソリューションとして RFID を選定しました。会社の経営陣の支援のもと、社内のロジスティクスやオペレーションズ等の社員を含むあらゆるチームから意見を取り入れ、プロジェクトチームは RFID のユースケース 10 個を優先順位付けし、6 か月の実験期間中にそれぞれのテストに着手し、2018 年の第 3 四半期にデータ収集を開始しました。

Grupo Boticário、エイブリィ・デニソン製 RFID を採用 EY 社が RFID の魅力を説く

エイブリィ・デニソンが選ばれた理由

RFIDトラッキングの起点となるのがタグです。今回のケースでは、粘着加工され、アンテナとチップが内蔵され、一意のデジタル識別子でエンコードされている UHF インレイが選定されました。ボチカリオ・グループの実証実験を管理した EY 社ブラジルのエグゼクティブディレクターである Fabiano Negrao(ファビアーノ・ネグラオ)氏は「同社は採用する技術の選定にあたって、"従来の枠にとらわれない"という点を重視していたため、エイブリィ・デニソンの RFID タグを選ぶのは簡単でした。

私たちは、化粧品分野を専門とし化粧品向け にタグを開発した経験のあるタグメーカーを探 していました。ある展示会でエイブリィ・デニソ ンの担当者と話をする機会があり、彼はそこで 化粧品業界のことをよく理解しており、化粧品 用のパッケージに特化した製品を設計してい るだけではなく、当社の取り組みに非常に関心 を持っている会社だと感じました。また、エイブ リィ・デニソンには実証実験を成功させるため の技術的専門知識および経験があったので、 ボチカリオ・グループの経営陣に対して化粧品 向け RFID にコミットしている会社と手を組んで いるという証明ができました。加えて、エイブリ ィ・デニソンの RFID 担当副社長およびゼネラ ルマネージャーによるボチカリオ・グループの 経営陣への訪問によりエイブリィ・デニソンのコ ミットメントがさらに裏付けされました」と述べて います。

エイブリイ・デニソンのタグが化粧品向けとして最適と判断された要因は、金属対応および液体対応に特化している製品があることです。なぜなら、それにより商品が物流センターから出荷されて店舗に納入される際に迅速かつ確実にカートンレベルで読み取ることができるだけではなく、化粧品小売業者での陳列密度の高い読取り環境においてもアイテムごとに識別が可能になるからです。エイブリイ・デニソンは、金属対応タグで大規模なタグ付けを可能にすると同時に優れた性能を提供する初めてのRFIDメーカーとなりました。

「他社の金属対応タグも試しましたが、エイブリイ・デニソン製のタグが性能及びサイズにおいて最適でした。」とファビアーノ・ネグラオ氏は述べています。実験には3つのタグが使用されました。金属製品用にはAD-456u8、一般的製品にはAD-301r6、液体および口紅などの一般的な化粧品にはAD-160u7を選択しました。

エイブリイ・デニソンのタグが選ばれたもう一つの要因は世界的なブランドとしての認知度でした。世界中にある研究開発機関や製造拠点や物流センターやブラジルでサポートできる現地スタッフを含め、世界的にサポートできるチーム体制があるからです。エイブリイ・デニソン南米のビジネス開発マネージャー兼チームリーダーである Fabiana Wu(ファビアナ・ウー)は、「当社の世界展開にとっては非常に貴重なリソースである」と述べています。

エイブリィ・デニソンは、金属対応タグで大規模なタグ付けを可能にすると同時に優れた性能を提供した初めての RFID メーカーです

「当社はブラジルを拠点としていたので、リアルタイムで現地の担当者とコミュニケーションでき、ビジネス環境および現地の規制を理解したスタッフでボチカリオ・グループをサポートすることができました。同時に、ブラジル国外の事業部門からもサポートを受けながら、お客様のニーズに応えることができました」とファビアナは述べています。

事例:ボチカリオ・グループが試験的実施の 初期段階でタグ印刷の課題に直面したとき、 あらゆるエイブリィ・デニソンの専門家がサポートし問題を解決しました。

Grupo Boticário、エイブリィ・デニソン製 RFID を採用 EY 社が RFID の魅力を説く

66

厳しいスケジュールでしたが、エイブリィ・デニソンは必要に応じて迅速に生産と納品を実現してくれました。

99

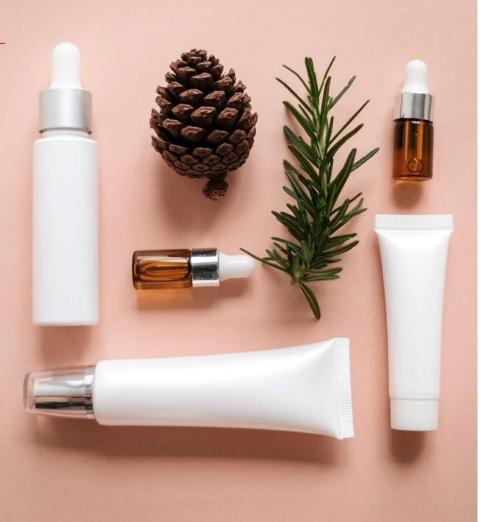
Fabiano Negrao、EY Brazil エグゼクティブ・ディレクター

基盤の構築

実験を実施するにあたって EY 社およびボチカリオ・グループはプロジェクトチームを立ち上げ、IT インフラを設計し、その性能を会社の従来のシステムと比較できるようテストの目的に個別の RFID システムを構築しました。物流センターと店舗でのアプリケーションはボチカリオ・グループのサーバ上にホストされたミドルウェアを用いて実行され、プロセスすべてが同じミドルウェアで動作するよう設計されました。物流センターで RFID タグをスキャンするには固定式のリーダーが使用され、店舗ではスタッフがハンディ型のリーダーを使用して在庫を追跡し、レジではパッド式のリーダーが使用されました。また、この試験は GSI EPC UHF 標準に準拠して実施されました。

実証実験では 2,000 以上の SKU ならびに様々な製品種別でタグの配置を徹底的に試験しました。様々な条件下で試験を行い、またボチカリオ・グループのパッケージデザイナーと協力して機能と見た目のバランスを実現したタグの配置位置を決定しました。エイブリイ・デニソンの技術担当者による追加試験により、信頼性が高まりました。今では 120 万を超える商品に RFID が付いています。

慎重に試験を実施することにより、時には RFID タグ発注のリードタイムがほとんど残されていない状況がありました。「厳しいスケジュール感で対応していただかないといけない場面もありました。しかし、エイブリィ・デニソンは必要に応じて迅速に生産と納品を実現してくれました。」とファビアーノ・ネグラオ)氏は述べています。



アパレル業界での欠品率は一般的に 35%程度ですが、化粧品業界は50%を 超えています。





A Thing of Beauty:
Grupo Boticário、エイブリィ・デニソン製 RFID を採用
EY 社が RFID の魅力を説く

実験開始

店舗での在庫の可視性を高めるために RFID タグを商品一つ一つに取り付けました。 タグは 陳列棚、バックルーム、レジや店舗出入口に おいて読取られました。 また、同じアイテムがメーカーからサプライチェーンへと運ばれる流通 過程における、製品一つ一つの動きの可視性 も実現可能です。

実験では、RFID のタグ付けは、あるボチカリ オ・グループの物流センターの出荷作業後に 行われました。ボチカリオ・グループの物流セン ター担当者は、まず SKU 番号スキャンするこ とでデータベースへデータを格納し、出荷カート ンおよび各製品の登録を行いました。次に、エ イブリィ・デニソンの ADTP1 プリンターで各 SKU 番号に関連付けられた RFID タグを印刷し、カ ートンと各製品にタグ付けをしました。最後に、 出荷前に各カートンをスキャンし、記録された SKU に RFID タグが付いていることを確認しま した。(実験の一環として、ボチカリオ・グループ の製造工場の包装ラインの終わりでソースタギ ングをしました。物流センターと同様、数カート ンの中にある何百点もの製品すべてを数秒で 読み取ることができました)

カートンは小売店 2 店舗と会社のダイレクトセールスに販売する卸売店 2 店舗の4 店舗に出荷されました。店舗では、RFIDシステムを導入し、商品の入荷、商品の補充、棚卸し、レジ、需要計画の5 つのプロセスの改善を図りました。

結果がすぐ見える解決策:カートンを開いて1 つずつ製品を検品するのではなく、カートンの 外側からスキャナーをかざし、中の製品をす べて確認できるため、受け取った製品を迅速 かつ正確に検品することが可能になりました。 在庫はデータベース上で「バックルーム」また は「店頭」に分類され、陳列棚への補充のタイ ミングを一目で確認できるようになり、商品を 移動した場合でもバックルームから店頭まで 追跡できるようになりました。使用期限が迫っ ている製品に関してアラート通知を受け取るこ とで期限切れとなる前に製品の値引き販売を 行うことが可能となり、収益増大と廃棄削減に 繋がりました。レジでは1点ずつではなく、複数 の商品をまとめてスキャンすることができまし た。また、従来のバーコードシステムによりか かっていた時間よりも、短時間かつ高い精度 で棚卸しが可能になりました。その結果、需要 計画担当者は、補充すべき製品を注文し、よ り正確に売上を予測できるようになりました。

従来のバーコードシステムで要していた時間よりも、短時間かつ 高い精度棚卸しが可能になりま した



Grupo Boticário、エイブリィ・デニソン製 RFID を採用EY 社が RFID の魅力を説く

66

カートンを開いて1つずつ製品を検品するのではなく、カートンの外側からスキャナーをかざし、中の製品をすべて確認できるため、受け取った製品を迅速かつ正確に検品することが可能になりました。

99



結果

実験の成果は予想を上回りました。50%削減できると予測されていた欠品は78~97%削減できました。従来のシステムでは見落とされていた「ゴーストストック」は、RFIDにより半分以上が特定でき、在庫関連の労働時間がプロセスの迅速化により14%削減されました。また、RFIDを導入した店舗の収益は、導入していない店舗に比べて大幅に上昇しました。RFIDにより在庫管理の精度を上げ、欠品をなくすことにより、店舗で在庫切れが発生しなくなったからです。

実験を通して、エイブリィ・デニソンのタグは信頼性が高く、化粧品に不可欠であることが実証されました。

品質に関してファビアーノ・ネグラオ氏は「非常に良かった。一度に箱の中の 400 個のタグを読み取ることができました」と述べています。

エイブリィ・デニソンのマーケットディベロップメントのグローバルディレクターである Bob Pernice (ボブ・パーニス)は、「ボチカリオ・グループでの実験結果により、RFID は化粧品業界にとっても魅力的なソリューションであることが証明されました。

商品ごとの RFID タグ付けにより、在庫管理の精度と売上の向上を図る取り組みはアパレル業界でもうすでに行われており、化粧品業界でも最近注目されるようになりました。アパレル業界における欠品率は一般的に 35%程度ですが、化粧品業界では 50%を超えています。なぜなら、化粧品ブランドや小売業者は数多くのSKU を提供し、セルフサービス環境下において持つべき在庫点数が少ないからです。さらに、化粧品業界ではロス率が高くなる傾向があります。

また、化粧品のブランドや色に強いこだわりを 持っているお客様が多いので希望の商品が 入手できない場合の代替商品はアパレルほど 多くないです。

口紅やアイシャドウの特定の色は、POSシステムまたは店舗スタッフが気づく前に在庫切れになる場合があります。このような在庫切れは、販売機会の損失およびお客様の満足度の低下に直結します」と述べています。

実験結果



欠品



ゴーストストックの特定



労働時間

Grupo Boticário、エイブリィ・デニソン製 RFID を採用 EY 社が RFID の魅力を説く

エイブリイ・デニソンのようなグローバル 企業が当社の取り組みを後押しし、 正しいことをしていると替同してくれた ことは非常に心強かったです。 99

グローバルリーダーと の提携による自信

実験結果を踏まえ、ボチカリオ・グループは 現在、70 店舗展開をしている自社ブランド の1つに RFID の導入を計画しており、将 来的には盗難防止やリコール管理やベンダ 一統合に RFID を活用することを検討して います。

EY 社のファビアーノ・ネグラオ氏は、「エイブリィ・デニソンの RFID タグは、ボチカリオ・グループのビジネス変革をするにあたって必要不可欠な技術であったと同時にエイブリィ・デニソンの RFID チームのサービスと知識も重要でした。

彼らには RFID に関する豊富な知識と経験があります。ブラジル国内のチームに加え、米国から技術者が何名か数回に渡り訪問してくれました。私たちは彼らを物流センターと店舗に案内し、現状を把握してもらい、見解を求めました。エイブリィ・デニソンのチームは、私たちがソフトウェア開発などで目指している目標が適切だと感じたら後押しをし、改善が必要な箇所には改善策を提案してくれました。

エイブリイ・デニソンのようなグローバル企業 が当社の取り組みを後押しし、正しいことをしていると賛同してくれたことは非常に心強 かったです」と述べています。



エイブリィ・デニソンの化粧品向け RFID ソリューションに関する詳細は rfid.info@averydennison.com までお問い合わせください。